

# Gesamtvertriebsleiter (m/w/d)



## Das sind wir

### **Bei RINK gestalten Sie mehr als nur ihren Job: Sie gestalten die Zukunft!**

Seit 1924 sind wir als mittelständischer Elektrofachgroßhandel fest in Hessen und Rheinland-Pfalz verwurzelt und bedienen seit dem unsere Kunden und Partner mit über 100 Jahren Tradition und Erfahrung. Gegründet wurden wir im mittelhessischen Wetzlar und sind heute an sechs Standorten für Sie da. Zuverlässig, nah und mit echter Leidenschaft für das Elektrohandwerk.

Seit März 2025 sind wir Teil der starken **ZANDER-Gruppe**.

Das bedeutet für Sie eine Umgebung von Stabilität, Investitionskraft und spannende Wachstumsmöglichkeiten. Verbunden mit unserer familiären Atmosphäre, dem fairen Umgang miteinander und einem Team, das zusammenhält.

**Unser Erfolg hat viele Gesichter – und zwar die unserer Kolleg:innen.  
Gemeinsam bewegen wir etwas und wachsen an neuen Herausforderungen.**

*"Elektrische Energie ist das Rückgrat einer modernen, lebenswerten Gesellschaft. Vom smarten Zuhause bis zum Großprojekt der Energiewende – ohne ein starkes Elektrofachgroßhandel-Netz*

*stehen Handwerk, Industrie und Kommunen still. Genau hier kommen Sie ins Spiel: Wir versorgen Profis täglich mit allem, was sie brauchen, um Gebäude effizienter, Städte smarter und unsere Welt nachhaltiger zu machen."*

*- Jürgen Küth (Geschäftsführer)*

*"Gemeinsam mit Ihnen wollen wir unsere Marktposition weiter stärken und die Herausforderungen der Zukunft aktiv gestalten."*

*- Leonie Rudert (Human Resources)*

## Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die fachliche und disziplinarische Führung des Außendienstes, des Marketings sowie der Niederlassungs- und Innendienstleitungen an mehreren Standorten und stellen eine einheitliche Vertriebs- und Führungskultur sicher  
Direkte Führung des Außendienstes, des Marketingbereichs sowie des Leiters Innendienst Solms und Wetzlar
- Sie begleiten strategisch wichtige Kundentermine und unterstützen den Außendienst bei komplexen Vertriebsprojekten
- Sie tragen die Gesamtverantwortung für die Erreichung der Umsatz-, Ertrags- und Marktziele aller Standorte und steuern die Niederlassungen unter Wahrung ihrer operativen Eigenständigkeit
- Sie entwickeln, implementieren und optimieren die standortübergreifende Vertriebsstrategie in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung

## Das bringen Sie mit

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung mit weiterführender Qualifikation oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sie bringen mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im Vertrieb mit, idealerweise in einer handels- oder technischen Branche
- Sie haben bereits Verantwortung für mehrere Organisationseinheiten oder Standorte übernommen
- Sie denken unternehmerisch und verfügen über eine ausgeprägte Zahlen- und Analysekompetenz
- Sie überzeugen durch Kommunikationsstärke, Durchsetzungsfähigkeit und Empathie im Umgang mit Mitarbeitenden
- Sie verbinden strategisches Denken mit einer hohen operativen Umsetzungsstärke

- Sie übersetzen die Unternehmensstrategie in konkrete Vertriebsziele, Maßnahmenpläne und KPIs für alle Niederlassungen und sorgen für deren konsequente Umsetzung
- Sie verantworten die jährliche Gesamtvertriebsplanung inklusive Budget-, Umsatz- und Forecast-Planung.
- Sie überwachen relevante Kennzahlen, analysieren Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und leiten gezielte Steuerungs- und Optimierungsmaßnahmen ab
- Sie sichern eine professionelle, standortübergreifende Kundenbetreuung, begleiten strategisch wichtige Kundentermine, betreuen ausgewählte Key Accounts und arbeiten eng mit der Geschäftsführung sowie zentralen Bereichen wie Einkauf, Logistik und Controlling zusammen

## Was Sie bei uns erwartet

- **Führungsverantwortung mit Wirkung:** Sie übernehmen eine zentrale Führungsrolle mit unternehmensweiter Verantwortung und umfangreichem Gestaltungsspielraum.
- **Attraktives Gesamtpaket:** Freuen Sie sich auf eine leistungsgerechte Vergütung sowie attraktive Zusatzleistungen und Benefits.
- **Persönliches Wachstum:** Wir fördern Sie mit individuellen Entwicklungsmöglichkeiten, praxisnahen Weiterbildungen und echter Unterstützung im Arbeitsalltag.
- **Aktive Mitgestaltung:** Wir geben Ihnen Raum, Ihren Aufgabenbereich eigenverantwortlich zu organisieren und Ihre Ideen aktiv einzubringen.
- **Gelebte Werte:** Wir setzen als Familienunternehmen auf Nachhaltigkeit, Vertrauen und Miteinander durch flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege.

- **Strukturierte Einarbeitung:** Wir erleichtern Ihnen das Ankommen durch eine intensive Einarbeitung, damit Sie von Anfang an fester Bestandteil des RINK-Teams werden.

## Was wir ihnen bieten



Mitarbeiterrabatte  
auf unser Sortiment



Vermögenswirksame  
Leistungen &  
Sonderprämien



Corporate Benefits



Firmenfahrzeug



30 Tage Urlaub



Bike Leasing



Weiterbildungs-  
maßnahmen



Gesundheitsangebote



Kinderbetreuung



Bezuschussung  
betriebliche  
Altersvorsorge



Teambuilding-  
maßnahmen



moderne  
Arbeitsplätze

Sie möchten mit uns in eine erfolgreiche  
und spannende Zukunft gehen?

**Jetzt bewerben**



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Weitere spannende Einblicke finden Sie unter:

